

Особливі правила закупівель для польських бенефіціарів

1. Заключення договорів у рамках проектів

- 1) Бенефіціар зобов'язаний підготувати і провести процедуру закупівель з очікуваною вартістю закупівлі, що перевищує 50 000 злотих нетто¹, тобто без врахування податку на додану вартість (ПДВ), у рамках проекту у такий спосіб, щоб забезпечити, зокрема, чесну конкуренцію та рівне ставлення до усіх підрядників. Вищезазначені вимоги виконуються шляхом застосування положень Закону про державні закупівлі (далі: Закон) або принципу конкуренції²
- 2) Витрати за проектом повинні бути прозорими, раціональними і ефективними.
- 3) Організації, які є суб'єктами Закону про державні закупівлі, зобов'язані проводити процедуру відповідно до цього Закону. Принцип конкуренції описано в розділі 6.4.4.2 даного підрозділу.
- 4) Якщо бенефіціаром є орган державного управління або місцевого самоврядування, відповідно до статті 5 (2) (1) Акту від 24 квітня 2003 р. „Про діяльність на користь громади і волонтерську діяльність”, він може звключати договори на реалізацію громадських завдань відповідно до процедур, передбачених даним Актом.
- 5) Якщо положення Закону про державні закупівлі не застосовуються відповідно до інших, ніж Закон про державні закупівлі, чинних правил, бенефіціар, згідно статті 3 цього Закону, проводить процедуру державних закупівель відповідно до цих правил.
- 6) Процедури, зазначені в даному розділі, не застосовуються до:
 - а) договорів, згаданих в статті 4 Закону про державні закупівлі, за винятком договорів, зазначених у статті 4 (8) Закону, якщо укладення договору на придбання права власності або інших прав на наявні будівлі або нерухоме майно юридичною особою, крім замовника у значенні Закону про державні закупівлі, без застосування принципу конкуренції, можливе тільки тоді, коли не існує ніяких особистих або майнових зв'язків, описаних в розділі 1.2 (2) (а), а також договорів, зазначених у статті 4d Закону;
 - б) витрат, розрахунки яких здійснюються за допомогою спрощених методів, згаданих у цьому Програмному Посібнику;
 - в) договорів, що надаються бенефіціарами, що обираються відповідно до процедури, передбаченої в Законі про державно-приватне партнерство або в Законі про концесії на виконання будівельних робіт або послуг з метою реалізації проекту в рамках державно-приватного партнерства (гібридного проекту³).

¹ Визначення вартості договору здійснюється не раніше, ніж за 3 місяці до дати початку процедури замовлення, якщо предметом договору є постачання або послуги, та не раніше, ніж за 6 місяців до дати початку процедури замовлення, якщо предметом договору є будівельні роботи. Кожного разу, коли в цьому підрозділі значення виражається в євро, середній обмінний курс злото до євро, що становить основу для конвертації вартості замовлень, визначається на основі положень, опублікованих на підставі статті 35 (3) Закону.

² Відповідно до правил розподілу коштів Фонду ESIF, кошти ЄС спрямовуються на реалізацію стратегії розумного, сталого і соціально-орієнтованого розвитку (smart, sustainable and inclusive growth). Ці цілі реалізуються шляхом витрачання коштів таким чином, що забезпечує, серед іншого, створення високоякісних робочих місць або охорону навколишнього середовища. У зв'язку з вищевикладеним, для договорів, вартість яких перевищує 5 548 000 євро для договорів на виконання робіт та 221 000 євро для договорів на постачання та послуги, слід розглянути можливість зобов'язання підрядників виконувати вимоги трудового законодавства, соціального законодавства та природоохоронного законодавства.

³ Детальні положення щодо гібридних проектів можна знайти в Посібнику з питань, пов'язаних з підготовкою

- 7) Замовники можуть бути звільнені від обов'язку дотримуватися процедур, зазначених у цьому Розділі щодо присудження договорів в наступних випадках:⁴
- а) якщо в результаті процедури, зазначеної в Розділі 6.4.4.2, не було подано жодної пропозиції, або всі подані пропозиції були відхилені, або всі підрядники виключені з процедури, або не відповідають вимогам участі в процедурі, за умови, що початкові умови договору не були істотно змінені;
 - б) коли договір може бути виконаний тільки одним підрядником в силу однієї з наступних причин:
 - і. відсутність конкуренції з технічних причин об'єктивного характеру;
 - іі. предмет договору є предметом захисту виключних прав, в тому числі прав на інтелектуальну власність;Звільнення може застосовуватися, якщо немає альтернативного або замінного рішення і відсутність конкуренції не є наслідком навмисного і штучного обмеження параметрів замовлення;
 - а) якщо товари, послуги або будівельні роботи можуть бути надані тільки одним підрядником, у випадку договорів, пов'язаних з творчою або художньою діяльністю;
 - б) у випадку договорів, до яких застосовується принцип конкуренції, де терміни, зазначені в розділі 6.4.4.2 не можуть бути збереженні у зв'язку з терміновою необхідністю укласти договір, що не була передбачена, за умови що така термінова потреба не є результатом дій або недбалості замовника;
 - в) у випадку договорів, до яких застосовується принцип конкуренції, де договір повинен бути виконаний негайно і терміни, зазначені в розділі 6.4.4.2, не можуть бути дотримані через надзвичайну ситуацію, яку не можна було передбачити, за умови, що така надзвичайна ситуація не є результатом дій або недбалості замовника;
 - г) якщо договір на постачання стосується товарів, вироблених виключно для наукових досліджень, експериментів, наукових або дослідницьких цілей, за винятком договорів, що передбачають масове виробництво, спрямоване на досягнення економічної ефективності або покриття витрат на дослідження і розвиток;
 - д) якщо замовник укладає додаткові договори на постачання товарів з підрядником, обраним відповідно до принципу конкурентоспроможності, і предметом таких додаткових договорів є часткова заміна продукції, що постачається, встановлення обладнання, збільшення обсягу поточних поставок або вдосконалення наявного обладнання; при цьому заміна підрядника призведе до покупки матеріалів інших технічних характеристик, що призведе до технічної несумісності або непропорційно серйозних технічних проблем, пов'язаних з використанням і технічним обслуговуванням таких виробів або установок. Термін договору на додаткове постачання не може перевищувати трьох років;
 - е) якщо замовник укладає додаткові договори на послуги або будівельні роботи, передбачені в запиті цінових пропозицій, з підрядником, обраним відповідно до принципу конкуренції протягом трьох років з дня укладання основного договору, при

інвестиційних проектів, включаючи проекти, що генерують дохід, та гібридні проекти на 2014-2020 роки.

⁴ Обставини описані в пунктах 7 і 8 даного Розділу, що дозволяють не застосовувати процедури, слід тлумачити в контексті тлумачення відповідних положень Закону про державні закупівлі, тобто Статті 62 і 67, які дозволяють застосовувати неконкурентну процедуру за умови виконання певних умов.

цьому такі додаткові договори полягають в повторенні аналогічних послуг або будівельних робіт;

- ж) якщо договір стосується постачання на особливо вигідних умовах у зв'язку з ліквідацією діяльності третьої особи, судовим процесом або процедурою банкрутства;
 - з) якщо договір на постачання виконується на товарному ринку згідно положень про товарні ринки, в тому числі товарних ринках інших держав-членів Європейської економічної зони;
 - и) якщо договір укладається дипломатичною службою у рамках правил дипломатичних служб;
 - к) якщо договір присуджується для виняткових цілей військового підрозділу у рамках законодавства, що регулює використання або перебування польських збройних сил за межами території Республіки Польща.
- 8) Замовники можуть бути звільнені від обов'язку дотримуватися процедур, зазначених в цьому підрозділі у випадках, зазначених у статті 67 (1) (12) до (15) Закону про державні закупівлі. Такий варіант застосовується тільки до інституцій, перелічених у цих положеннях.
- 9) виконання умов, що дають право на звільнення від обов'язку дотримуватися процедур, зазначених у пунктах 7 і 8, повинно бути обґрунтоване в письмовій формі.
- 10) Основою для визначення вартості договору є оціночна винагорода підрядника, без врахування податку на додану вартість, визначена з належною старанністю, з врахуванням можливих замовлень зазначених у пункті 7 (h). Забороняється заниження оціночної вартості закупівлі або її поділ, що призводить до зниження оціночної вартості окремої закупівлі. При визначенні вартості закупівлі, необхідно дотримуватися наступних умов⁵:
- а) товари, послуги та будівельні роботи є ідентичні за типом або функціями;
 - б) закупівля реалізується в той самий час;
 - в) договір може виконуватись одним підрядником.

Якщо договір розділено на частини (з певних економічних, організаційних або функціональних причин), вартість договору визначається як загальна вартість його частин⁶. Оціночна вартість договору є вартістю без врахування податку на додану вартість (ПДВ), тобто вона не включає суми ПДВ.

- 11) У випадку договорів, які укладають бенефіціари, які не є замовниками за визначенням Закону про державні закупівлі, вартість договору визначається відповідно до конкретного проекту. Установи, які є замовниками за визначенням Закону, переконавшись, що оціночна вартість договору не перевищує значення, вказаного в статті 4 (8) Закону, визначають вартість договору для конкретного проекту з метою перевірки, чи даний договір відповідає принципу конкуренції.
- 12) Якщо бенефіціар порушує умови і процедури щодо присудження договорів у рамках державних закупівель, визначені в даному розділі, витрати (повністю або частково), пов'язані з цим договором, можуть вважатися неприйнятними, відповідно до Наказу міністра регіонального розвитку, виданого на підставі статті 24 (13) Закону про реалізацію програм в сфері регіональної політики цілісності у фінансовій перспективі 2014-2020рр.

⁵ Перераховані обставини повинні трактуватися відповідно до трактування положень Закону про державні закупівлі, що стосуються оцінки вартості закупівлі.

⁶ Якщо бенефіціари зобов'язані застосовувати Закон про держзакупівлі, це не стосується договорів, про які йдеться в Статті 6а Закону про державні закупівлі.

2. Спеціальні умови для виконання договорів на державні закупівлі юридичними особами, які повинні забезпечувати принцип конкуренції

- 1) Бенефіціар заключає договір за проектом відповідно до принципу конкурентності в наступних ситуаціях:
 - а) якщо бенефіціар не є замовником в розумінні Закону про державні закупівлі, а вартість договору перевищує 50 000 злотих нетто, тобто без урахування податку на додану вартість (ПДВ);
 - б) якщо бенефіціар є замовником за визначенням Закону про державні закупівлі, а вартість договору дорівнює або є меншою від суми, зазначеної в статті 4 (8) Закону, але більше 50 000 злотих без урахування ПДВ, або у випадку галузевих (т.зв.секторних) закупівель на суму, яка є меншою від суми, зазначеної в нормативних актах, виданих на підставі статті 11 (8) Закону, але більше 50 000 злотих без урахування ПДВ.
 - 2) З метою запобігання конфлікту інтересів:
 - а) у випадку бенефіціарів, які не є замовниками за визначенням Закону про державні закупівлі, договори не можуть бути заключені з суб'єктами, які мають особисті або майнові зв'язки з цими бенефіціарами, за винятком галузевих закупівель і закупівель, зазначених у підрозділі 1.1 (7) (g) або (h).
 - б) особи, які проводять заходи, пов'язані з процедурою відбору підрядника від імені замовника, в тому числі беруть участь в процесі оцінки тендерних заявок, не можуть мати будь-яких особистих або майнових зв'язків із підрядниками, які подали тендерні заявки. Такі особи повинні бути неупередженими і об'єктивними.
 - 3) майнові або особисті зв'язки означають взаємини між бенефіціаром або особами, які уповноважені взяти на себе його зобов'язання від його імені, або особами, які здійснюють діяльність, пов'язану з процедурами вибору підрядника від імені бенефіціара, з однієї сторони і підрядником з іншої сторони, які полягають, зокрема, в:
 - а) участі у партнерстві або партнерстві, що є суб'єктом цивільного права;
 - б) володінні пакетом щонайменше 10% акцій або облігацій, якщо нижчий поріг не передбачено чинним законодавством;
 - в) виконанні функцій члена наглядового або керівного органу, на основі довіреності або доручення;
 - г) перебуванні у шлюбі, родинних зв'язках кровної спорідненості або свояцтва першого або другого ступеня, а також у відносинах усиновлення, догляду або опіки.
- У випадку виявлення аудитором, що бенефіціар заключив договір з юридичною особою, з якою він має зв'язки відмінні від тих, що перелічені в пунктах (а) - (d), але з порушенням принципу конкурентності, витрати будуть визнані неприйнятними після обґрунтування аудитором суттєвого порушення принципу конкурентності з посиланням на виявлений зв'язок.
- 4) Якщо бенефіціар є замовником за визначенням Закону про державні закупівлі, принцип конкуренції буде вважатися виконаним, якщо процедура закупівлі здійснюється на умовах і відповідно до процедур, зазначених у Законі.
 - 5) Предмет договору описується однозначно та вичерпно, використовуючи чіткі та зрозумілі умови, беручи до уваги всі вимоги та обставини, які можуть вплинути на підготовку пропозиції. Опис предмета договору не може відноситись до певного товару, документу,

товарних знаків, патентів або конкретного джерела походження, якщо таке посилання не виправдано предметом замовлення, і якщо не дозволяються еквівалентні рішення. У випадку прийняття еквівалентних рішень, з метою задоволення вимоги щодо опису предмету договору, обсяг еквівалентності повинен визначатися однозначно та вичерпно. Підрядник, який покладається на еквівалентні рішення, описані замовником, зобов'язаний продемонструвати, що пропонувані матеріали, послуги або роботи відповідають вимогам, встановленим замовником.

- 6) З міркувань комерційної конфіденційності можна обмежити обсяг опису предмета договору, але необхідно надіслати доповнений опис предмета договору потенційному підряднику, який взяв на себе зобов'язання конфіденційності щодо наданої інформації, в термін який дає йому можливість своєчасно підготувати та подати пропозицію.
- 7) Предмет договору описується з використанням назв і кодів, включених до Єдиного класифікатора із закупівель, про який йдеться у Регламенті (ЄС) № 2195/2002 Європейського парламенту і Ради від 5 листопада 2002 року про Єдиний класифікатор із закупівель (ЄКЗ) (OJ L 340 16.12.2002, стор 1, з поправками; Спеціальне видання польською мовою: Глава 06, том 005, стор. 3)⁷.
- 8) Умови участі в процедурі закупівель і опис методології оцінки їх виконання, якщо такі умови включені в запиті цінових пропозицій, згадуються в пункті 11 (а), та визначаються пропорційно до предмету договору, щоб забезпечити справедливую конкуренцію і рівне ставлення до підрядників. Бенефіціар не може вказувати умови, які перевищують вимоги, достатні для належного виконання договору.
- 9) Критерії оцінки тендерних пропозицій, поданих в рамках процедури закупівель визначені таким чином, щоб гарантувати справедливую конкуренцію і рівне ставлення до підрядників, тобто:
 - а) кожен критерій оцінки повинен бути пов'язаний з конкретним предметом договору;
 - б) кожен критерій (і опис його застосування) повинні бути сформульовані ясно і чітко, так щоб всі поінформовані учасники могли трактувати їх однаково і правильно;
 - в) вага (значимість) відповідних критеріїв повинні бути визначені в такому порядку, який би дозволяв вибрати найкращу пропозицію;
 - г) критерії оцінки тендерних пропозицій не можуть стосуватися характеристик підрядника, зокрема, його економічної, технічної або фінансової надійності. Це застереження не застосовується до договорів на соціальні послуги та інші спеціальні послуги⁸, та до неперіоритетних договорів в сфері безпеки та оборони⁹;
 - д) ціна може бути єдиним критерієм для оцінки пропозицій. Окрім цінових вимог, рекомендується включити інші вимоги, що стосуються предмета договору, такі як якість, функціональність, технічні параметри, екологічні, соціальні, інноваційні аспекти, технічне

⁷ Єдиний класифікатор із закупівель можна завантажити тут: <http://kodv.uzp.gov.pl>

⁸ Перелік соціальних послуг та інших спеціальних послуг формує Додаток XIV до Директиви 2014/24 / ЄС Європейського парламенту та Ради від 26 лютого 2014 року про державні закупівлі і скасування Директиви 2004/18 / ЄС (OJ L 94 28.03 0,2014, стор. 65) і Додаток XVII Директиви 2014/25 / ЄС Європейського парламенту та Ради від 26 лютого 2014 року про закупівлі суб'єктами, які працюють в секторі водних, енергетичних, транспортних і поштових послуг і скасовує Директиви 2004 / 17 / ЄС (OJ L 94 of 28.03.2014, р. 243).

⁹ Список неперіоритетних послуг у сфері безпеки та оборони формує Додаток II до директиви ЄС 2009/81 / ЄС Європейського парламенту та Ради від 13 липня 2009 року щодо координації процедур присудження деяких договорів на виконання робіт, постачання товарів та надання послуг договірними органам або організаціям в сфері безпеки та оборони, а також внесення поправок до Директив 2004/17 / ЄС і 2004/18 / ЄС (OJ L 2009.216.76, з поправками).

обслуговування, термін виконання договору, експлуатаційні витрати та організація, професійна кваліфікація та досвід осіб, призначених для виконання договору, якщо вони можуть суттєво вплинути на якість договору.

10) крайній термін подачі заявок для договорів постачання і послуг повинен бути не меншим ніж 7 днів, і не меншим ніж 14 днів для договорів на виконання будівельних робіт та галузевих договорів, вартість яких нижча за суму, зазначену в нормативних документах, виданих на підставі пункту 8 статті 11 Закону. Для закупівель, оціночна вартість яких дорівнює або перевищує 5 548 000 євро для робіт та 221 000 євро для постачання і послуг, термін подання тендерних заявок повинен становити не менш ніж 30 днів від дня, наступного після дати публікації запитів цінових пропозицій. Період подання заявок закінчується в кінці останнього дня даного терміну. Якщо закінчення терміну припадає на суботу або святковий день, термін закінчується наступного дня після вихідних або святкових днів.

11) Для дотримання принципу конкурентності бенефіціар повинен:

- а) опублікувати запит на надання цінових пропозицій відповідно до умов, зазначених у пункті 10 або 11, включаючи принаймні:
 - i. опис предмету договору,
 - ii. умови участі в процедурі і опис методології оцінки виконання цих умов, в той час як визначення умов участі не є обов'язковим;
 - iii. критерії оцінки тендерних пропозицій;
 - iv. інформація про вагу (значимість) відповідних критеріїв оцінки в балах або відсотках;
 - v. опис методології присудження балів за виконання конкретного критерію оцінки тендера;
 - vi. кінцевий термін подачі заявок;
 - vii. кінцевий термін виконання договору;
 - viii. інформація про необхідність відсутності особистих або майнових зв'язків, зазначених в пункті (2) (а) (i-ii)¹⁰;
 - ix. визначення умов внесення матеріальних поправок до договору, підписаного в результаті процедури закупівель, якщо замовник дозволяє такі поправки;
 - x. інформація про можливість присудити договори у формі окремих лотів, якщо замовник це дозволяє;
 - xi. опис способу подання інших пропозицій та мінімальних умов, яким повинні відповідати інші пропозиції, разом із вибраними критеріями оцінки, якщо замовник вимагає або дозволяє їх подання;
 - xii. інформація про плановані договори, згадані в розділі 1.1 (7) (h), про їхній обсяг і умови, на яких будуть присуджені договори, якщо замовник це дозволяє.
- б) вибрати найкращу з тендерних пропозицій, представлених підрядниками, які відповідають умовам участі в процедурі¹¹, на основі критеріїв оцінки, визначених у запиті цінових пропозицій. Тендерний відбір оформляється звітом про процедуру закупівлі, згідно пункту 18.

¹⁰ Не застосовується до юридичних осіб, які є замовниками за визначенням Закону про державні закупівлі.

¹¹ Якщо організація-замовник допускає можливість часткових торгів, процедура може привести до вибору більш ніж одного підрядника

- 12) Публікація запиту цінових пропозицій означає початок процедури закупівель у рамках проекту.
- 13) Публікація запиту цінових пропозицій передбачає реєстрацію такого запиту в базі даних для конкурентних торгів^{12 13}. Якщо робота такої бази даних призупиняється, припинення підтверджується за допомогою відповідного повідомлення міністра економічного розвитку, запит цінових пропозицій повинен бути надісланий щонайменше трьом потенційним підрядникам, якщо три потенційних підрядники для даного договору існують на ринку, і опублікований принаймні на веб-сайті бенефіціара, якщо бенефіціар має такий сайт, або на іншому веб-сайті, який використовується для публікації запитів цінових пропозицій.
- 14) Якщо через специфіку проекту бенефіціар починає реалізовувати проект на свій ризик до підписання договору на співфінансування проекту, то публікація запиту цінових пропозицій передбачає реєстрацію такого запиту в базі даних для конкурентних торгів. Якщо робота такої бази даних призупиняється, припинення підтверджується за допомогою відповідного повідомлення міністра економічного розвитку, бенефіціар повинен відправити запит на цінові пропозиції щонайменше до трьох потенційних підрядників, якщо три потенційні підрядники для даного договору існують на ринку, і опублікувати запит принаймні на своєму веб-сайті, якщо у нього є такий сайт, або на іншому веб-сайті, який використовується для публікації запитів цінових пропозицій.
- 15) Запит цінових пропозицій може бути змінений до кінця терміну подачі конкурсних заявок, передбачених в запиті цінових пропозицій. У такій ситуації інформація про зміни повинна бути включена в запит цінових пропозицій, опублікований згідно з пунктом 13 або 14. Така інформація повинна містити, принаймні, дату публікації зміненого запиту цінових пропозицій та опис змін. Замовник продовжує термін подання тендерних пропозицій на період, необхідний для коригування тендерних пропозицій, якщо це необхідно через обсяг змін.
- 16) Зміст питань, що стосуються запиту цінових пропозицій публікується відповідно до пунктів 13 або 14 поряд з поясненнями замовника.
- 17) Договір з підрядником і протокол з проведення процедури вибору виконавця повинні бути викладені у письмовій формі.
- 18) Звіт про проведення закупівлі повинен включати в себе принаймні наступну інформацію:
- а) інформацію про метод публікації оголошення про запит цінових пропозицій;
 - б) перелік пропозицій, одержаних у відповідь на оголошення із зазначенням дати, коли вони були отримані замовником;
 - в) інформація про виконання умов, зазначених у пункті (2)(а);
 - г) інформація про виконання умов участі в процедурі підрядниками, якщо такі умови були визначені;

¹² Веб-сторінка, вказана у повідомленні Міністра економічного розвитку, на якій публікуються запити цінових пропозицій (<https://bazakonkurencyjnosci.funduszeuropejskie.gov.pl/>).

¹³ Публікація запиту цінових пропозицій в базі даних про конкурентоспроможність відбувається в модулі "Я хочу додати оголошення - я є заявником (замовлення - заявник). У полі "Номер конкурсної заявки (* обов'язково)" введіть номер набору відповідно до якого була подана заявка на співфінансування. Номер набору вказується в конкурсі проектних заявок.

- д) інформація про вагу (значимість) відповідних критеріїв оцінки в балах або відсотках і методологія присудження балів відповідним підрядникам за виконання кожного конкретного критерію;
- е) визначення учасника-переможця з обґрунтуванням такого вибору,
- ж) дата складання звіту і підпис замовника,
- з) наступні додатки:
 - i. підтвердження публікації запиту цінових пропозицій відповідно до вимог пунктів 12 або 13;
 - ii. представлені тендерні пропозиції,
 - iii. декларація(ї) про відсутність зв'язків з підрядниками, які представили тендерні пропозиції, підписана особами, що беруть участь в діяльності, пов'язаній з процедурою відбору підрядника від імені замовника, в тому числі участь в процесі оцінки тендерних пропозицій (такі зв'язки описані в пункті 2(b)).

19) Інформація про результати процедури публікується в тому ж порядку, що і запит цінових пропозицій. Інформація про результати процедури повинна містити принаймні назву обраного підрядника. На прохання підрядника, який подав тендерну пропозицію, замовник зобов'язаний надати йому доступ до звіту про порядок присудження договору, за винятком пропозицій, які містять конфіденційну інформацію ¹⁴.

20) Після завершення процедури, описаної в даному розділі, з підрядником укладається договір ¹⁵. Якщо обраний підрядник відмовляється від виконання договору із замовником, договір може бути підписаний з іншим підрядником, наступним в списку за кількістю балів, набраних під час оцінки.

21) Положення договору, що виконується, не може бути істотно змінено ¹⁶ у тому, що стосується змісту тендеру, на підставі якого був обраний підрядник, окрім тих випадків, коли:

- а) можливість внесення змін до договору було передбачено замовником в запиті цінових пропозицій або в договірній документації та були вказані умови внесення таких змін, за умови якщо вони не призводять до зміни характеру договору;
- б) зміни стосуються додаткових поставок, послуг або будівельних робіт наявним підрядником, які не були включені в основний договір, за умови що такі постачання, послуги або будівельні роботи є необхідними і виконуються всі наступні умови:
 - i. підрядник не може бути замінений з економічних або технічних причин, зокрема, через потенціал заміни або сумісність обладнання, послуг або установок, передбачених основним договором;

¹⁴ Бізнес-конфіденційність слід розуміти відповідно до положень про боротьбу з недобросовісною конкуренцією (Закон від 16 квітня 1993 року про боротьбу з недобросовісною конкуренцією, Dz. U. 2003 № 153, пункт 1503, з подальшими змінами)

¹⁵ Якщо організація-замовник допускає можливість часткових торгів, процедура може привести до вибору більш, ніж одного підрядника

¹⁶ (Поправка вважається суттєвою, якщо вона змінює загальний характер договору щодо його характеру в його початковій редакції, або якщо вона не змінює загального характеру договору і має місце щонайменше одна з наступних умов: поправка вводить умови, які, за умови їх введення в ході процедури присудження договору, могла б привести до такої ситуації, що в ній взяли б участь або могли б взяти участь інші підрядники, або могли бути прийняті інші пропозиції, або поправка впливає на економічний баланс договору на користь підрядника в порядку, раніше не передбаченому у договорі, або поправка значно розширює або звужує сферу зобов'язань, що випливають з договору, або полягає в заміні підрядника, з яким замовник уклав договір, на нового підрядника у випадках, відмінних від тих, що зазначені в (d).

- ii. зміна підрядника може викликати серйозні незручності або значне збільшення витрат замовника;
 - iii. вартість кожної наступної зміни не перевищує 50% від початково визначеної вартості договору;
- в) зміни не впливають на характер (тип) договору і виконані всі наступні умови:
- i. договір повинен бути змінений з причин, які замовник не міг передбачити, діючи з належною обачністю;
 - ii. розмір змін не перевищує 50% від початково визначеної вартості договору;
- г) підрядник, з яким було заключено договір, повинен бути замінений новим підрядником:
- i. на підставі договірних положень, згаданих у пункті (а);
 - ii. результати злиття, поділу, перетворення, банкрутства, реорганізації або придбання організації-підрядника або підприємства, за умови, що новий підрядник відповідає умовам участі в процедурі, не підпадає під правила виключення, а його заміна не вимагає яких-небудь інших суттєвих поправок до договору;
 - iii. в результаті прийняття замовником зобов'язань підрядника щодо їхніх субпідрядників;
- д) зміни не впливають на характер угоди, а загальна вартість поправок не перевищує 5 548 000 євро для будівельних робіт або 221 000 євро для постачання і послуг, і вона не перевищує 10 % від вартості договору, початково визначеної в договорі на постачання і послуги, або вона не перевищує 15% початково визначеної вартості договору на виконання будівельних робіт.